

NOTRE OFFRE PÉDAGOGIQUE

À L'École de l'Art Oratoire, nous sommes convaincus que l'éloquence existe naturellement, notre mission est de donner à chacun la capacité d'en retrouver les clés pour incarner pleinement son rôle dans l'entreprise et dans la société.

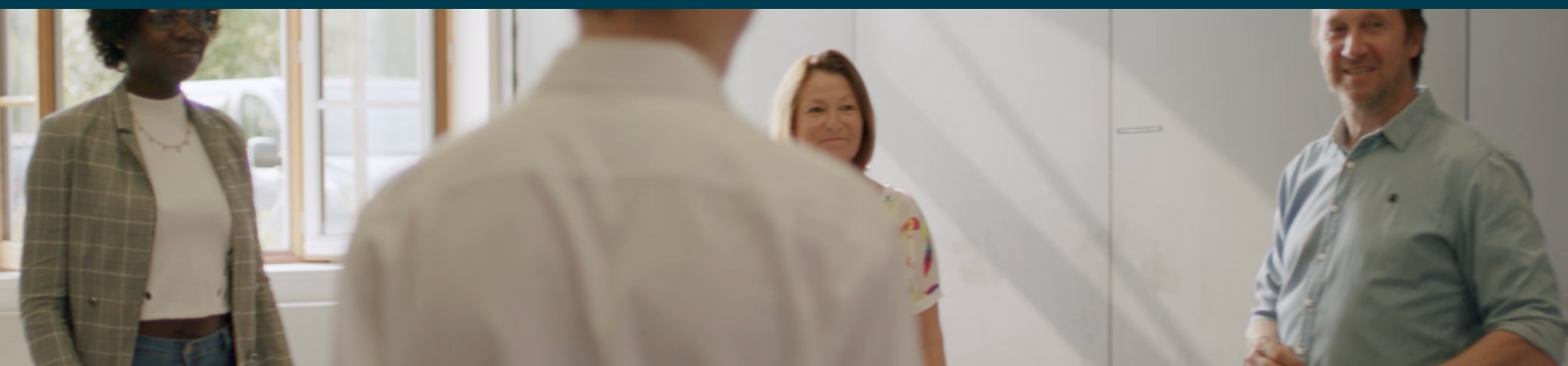
C'est ce que nous faisons depuis 50 ans grâce à notre technique RDV®, pierre angulaire de toutes nos formations. 25 000 apprenants l'ont éprouvée et validée ! Cette technique s'applique à toutes et à tous, en toute circonstance et face à n'importe quel public.



POURQUOI CHOISIR NOS FORMATIONS DE PRISE DE PAROLE EN PUBLIC ?

L'École de l'Art Oratoire propose aux entreprises :

- Des **formations sur-mesure adaptées aux besoins spécifiques** des collaborateurs, sur tous les sujets liés à la parole professionnelle.
- Un **enseignement unique en France, résultat des 50 ans de recherche** en Art Oratoire menés par Stéphane André et nos 11 professeurs permanents.
- Notre équipe de 11 professeurs d'Art Oratoire **enseigne au sein des entreprises françaises et internationales** et des administrations, en faisant progresser les équipes durablement. **25 000 personnes** en ont bénéficié !



NOTRE PROMESSE

Nos formations d'Art Oratoire permettent à vos collaborateurs :

- **De communiquer efficacement en toute situation grâce à notre technique RDV®** et de valoriser leur expertise en transmettant leurs idées de façon impactante et durable.
- **De devenir plus convaincants devant tous les publics** : négociation d'un contrat, pitch commercial, présentation stratégique, défense d'un projet...
- **D'accroître leur leadership et influence** : en travaillant leur éloquence, vos collaborateurs verront leur confiance en soi progresser et sauront motiver leurs équipes.

QUELQUES RETOURS DE NOS PARTENAIRES

"Nos directeurs et leurs adjoints sont revenus extrêmement satisfaits et apprécient la pédagogie utilisée. Ils ont appris à être plus impactants, convaincants, percutants en face de leur public que ce soient des interlocuteurs professionnels ou non. Et je le constate aussi : leur posture professionnelle a évolué. Il y a un avant et un après cette formation."

Direction des Ressources Humaines



J'ai appris à L'École de l'Art Oratoire à porter ma voix pour mieux me faire entendre et avoir un discours plus engageant, à faire attention à mon dos et à ma posture pour ne pas parasiter mon message mais surtout à placer mon regard pour garder l'attention de mon auditoire et construire un dialogue avec mes interlocuteurs. Ce sont les clés dont j'avais besoin pour évoluer dans ma carrière professionnelle dans l'objectif de pouvoir encore mieux Convaincre, faire Comprendre et Rassurer.

Directeur Cybersécurité



"Convaincue par les biens fondés de cette formation, j'ai proposé que l'ensemble des managers de mon établissement puisse bénéficier des modules de formations de L'Ecole de l'Art Oratoire, inscrivant cette démarche dans leur formation professionnelle continue, grand enjeu pour toutes les entreprises aujourd'hui. Ils sont dorénavant plus à même de porter les enjeux de l'établissement auprès des équipes internes et de nos partenaires."

Directrice Pôle services



PARMI CEUX QUI NOUS FONT CONFIANCE !



NOS FORMATIONS INCONTURNABLES

L'ORATEUR FACE AU PUBLIC

Améliorer son impact, gérer son stress, s'adapter à des situations variées.

Grâce à la technique du RDV® ce stage donne les clés essentielles pour prendre confiance à l'oral et laisser une trace pérenne dans l'esprit de l'auditoire.

2 jours

L'ORATEUR, STORYTELLING ET SLIDES

Préparer efficacement ses prises de parole, trouver un chemin narratif et embarquer l'auditoire..

Grâce à la méthodologie TOM® cette formation permet de faire passer des messages forts avec éloquence tout en affinant la préparation des présentations et slides.

3 jours

L'ORATEUR EN RÉUNION

Conduire des réunions, maximiser la créativité collective, savoir mener un débat.

Ce séminaire est destiné à toute personne ayant besoin de faire avancer ses idées en situation de réunion, de résoudre des problèmes ou de débattre.

2 jours

L'ORATEUR LEADER EN RÉUNION DIGITALE (*distanciel*)

Communiquer efficacement en visio, affirmer son leadership à distance, impliquer et captiver les participants

Ce séminaire donne aux participants les moyens physiques de capter l'attention des autres membres d'une réunion en utilisant les clés de l'Art Oratoire à distance et en éprouvant leur efficacité.

2 jours

LE STAGE INTENSIF

Maîtriser les techniques d'Art Oratoire dans toutes les situations professionnelles.

Présentation face au public, réunion, débat, résolution de problèmes, pitch, et travail de la voix : ce stage permet de développer son leadership et impact.

4 jours

L'ORATEUR NÉGOCIATEUR

S'affirmer comme un négociateur intuitif, crédible et efficace en situation de négociation

Ce séminaire permet d'acquérir la technique physique la plus efficace pour mener une négociation en face-à-face ou en groupe et parvenir aux meilleurs résultats souhaités.

2 jours

L'ART DU PITCH

Vendre ses idées et convaincre un auditoire par une prise de parole claire et efficace.

Ce séminaire vous donne les clés indispensables pour délivrer un message synthétique à l'oral et convaincre les interlocuteurs dans des contextes à fort enjeu : vente, présentation, levée de fonds...

1-2 jours

L'APPLICATION EDAO

30 modules pour progresser durablement sur tous les aspects de la prise de parole.

En complément des formations en présentiel, cette application permet à chacun de consolider ses connaissances et d'aller plus loin avec des exercices, vidéos, quizz...



NOS FORMATIONS SPÉCIFIQUES

LEADERSHIP PAR LA PAROLE

Apprendre à mesurer son leadership par la parole grâce à une grille d'analyse. Acquérir la posture de l'orateur leader, gagner en sécurité et en crédibilité pour mieux embarquer son auditoire.

2 jours

LA VOIX DE L'ORATEUR

En s'appuyant sur beaucoup d'exercices pratiques, les stagiaires sont amenés à découvrir leur voix d'orateur et à en explorer toutes ses potentialités.

2 jours

LA CONFÉRENCE D'ART ORATOIRE

Aborder en plénière les enjeux de la parole en public sur des thématiques variées comme le leadership, le débat... La conférence peut être enrichie par le décodage d'orateurs célèbres.

1 à 2 h

INITIATION À L'ART ORATOIRE

Découvrir la technique RDV® de l'orateur au travers d'une approche ludique qui favorise la cohésion de groupe. Parfait pour un *teambuilding* !

1 jour

GÉRER LES IMPRÉVUS

Comment affronter l'inattendu, rebondir quand la situation n'est pas préparée, répondre aux questions piège ? Quand l'Art Oratoire s'exerce de manière impromptue devant la presse mais aussi à la machine à café...

2 jours

LE MEDIATRANING

Développer sa présence médiatique grâce aux techniques de l'interview et de prise de parole dans les médias (presse-radio-TV).

1-2 jours

LA MASTERCLASS

Cours individuel donné en public (jusqu'à 50 personnes). Les orateurs volontaires s'entraînent devant un auditoire et bénéficient d'un coaching personnalisé par un professeur d'Art Oratoire.

2 heures

ART ORATOIRE ET SOCIODYNAMIQUE

Comment faire avancer une équipe pas toujours coopérative dans le sens d'un projet ? Comment rallier les opposants à votre cause, s'appuyer sur l'engagement des éléments moteur ? La sociodynamique et l'Art Oratoire se conjuguent pour optimiser la dynamique de groupe.

2 jours

MODALITÉS

- Toutes nos formations en INTRA sont **personnalisables et adaptables** selon les besoins spécifiques de vos collaborateurs.
- Les groupes d'apprenants sont limités à **8 personnes par professeur** à l'exception des formats courts (2 à 4 heures).
- Nous nous déplaçons dans **toute la France et à l'étranger**.

  Nos formations peuvent être dispensées en anglais ou en allemand selon votre demande.

LES COURS PARTICULIERS

Ces cours sur-mesure avec l'un de nos professeurs permettent de progresser rapidement et durablement sur des situations individuelles de prise de parole.

PREMIÈRE SEANCE

- Audition de l'orateur par le professeur, qui fait devant lui le **bilan** de sa pratique (situations, sensations, jugement des autres, etc.).
- **Diagnostic du professeur** sur le système d'expression de l'orateur, ses causes, ses avantages et ses limites.
- Présentation d'une pédagogie adaptée à l'élève et **découverte de notre méthode RDV®**.
- Travail sur la technique des appuis, le rôle fédérateur du regard dans cette technique, la construction du « personnage », **l'incarnation du message**, et le traitement du stress.

COURS SUIVANTS

- Travail sur le **placement de la voix**, de l'écoute, de la construction du son, le rôle des harmoniques dans la clarté et l'impact du message, l'interprétation pour fixer le sens du texte.
- **Préparation d'exposés réels** selon la méthode de « préparation de l'oral par l'oral » (construction, improvisation, interprétation).
- Pratique des techniques de **l'Art Oratoire en face à face ou en petite réunion**, dans sa vie professionnelle quotidienne entre les cours pour se les approprier.
- Approche du **leadership par la parole**.
- **Conseils tactiques** en réponse aux questions de l'orateur relatives à son application des techniques sur le terrain (contrôle d'un débat, coupures de paroles, réponses aux questions, etc.), entre les séances.

MODALITÉS

Lieu : L'École de l'Art Oratoire - 4 bis, rue Lord Byron - 75008 PARIS

Durée préconisée : 10h (réparties de gré à gré en séances d'1h, 1h30 ou 2h)

Horaires : à fixer de gré à gré entre 9h et 19h

Tarifs : 400 euros HT



QUELQUES EXEMPLES DE PARCOURS SUR-MESURE POUR LES GROUPES EN ENTREPRISES

PARCOURS 1 1 MOIS POUR FAIRE PROGRESSER VOS COLLABORATEURS EN ÉLOQUENCE

L'orateur face
au public
1 jour

La réunion
Le pitch
La négociation
2 jours

Atelier de suivi
à distance
2 heures

Maîtriser les bases de la
technique

Approfondissement
thématique

Suivi de progrès et
entraînement



PARCOURS 2 2 MOIS POUR TRAVAILLER EFFICACEMENT EN COLLECTIF

L'orateur
storyteller
2 jours

L'orateur en
réunion
2 jours

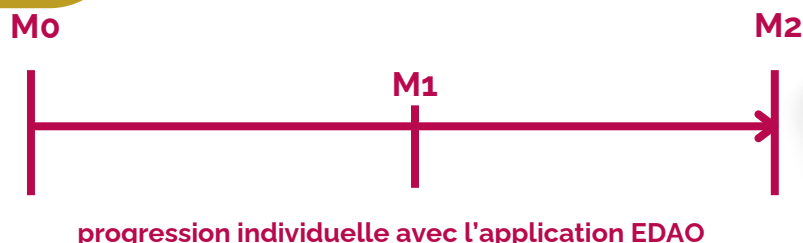
L'orateur en
distanciel
1-2 jours

Atelier de suivi
à distance
2 heures

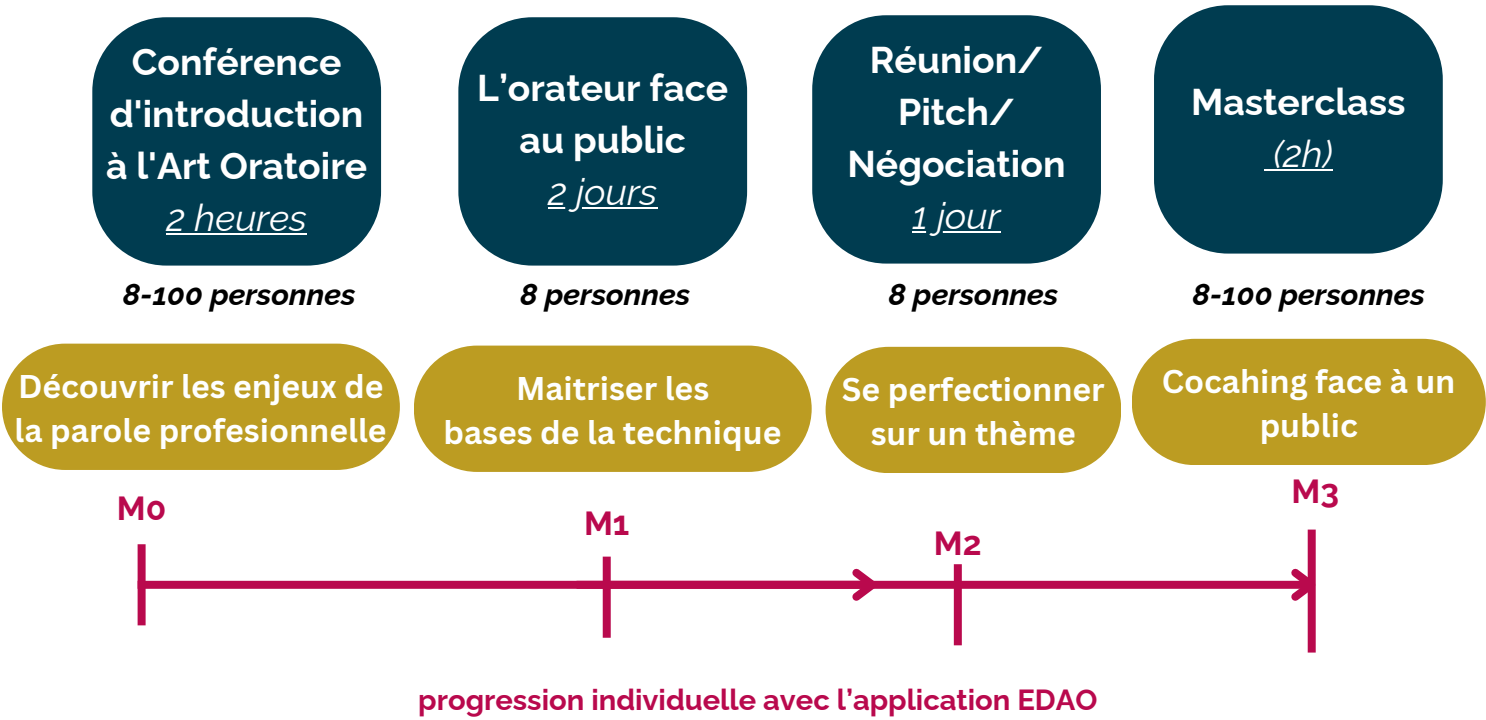
savoir se préparer
efficacement et devenir un
orateur captivant

mieux communiquer en
groupe, même à distance

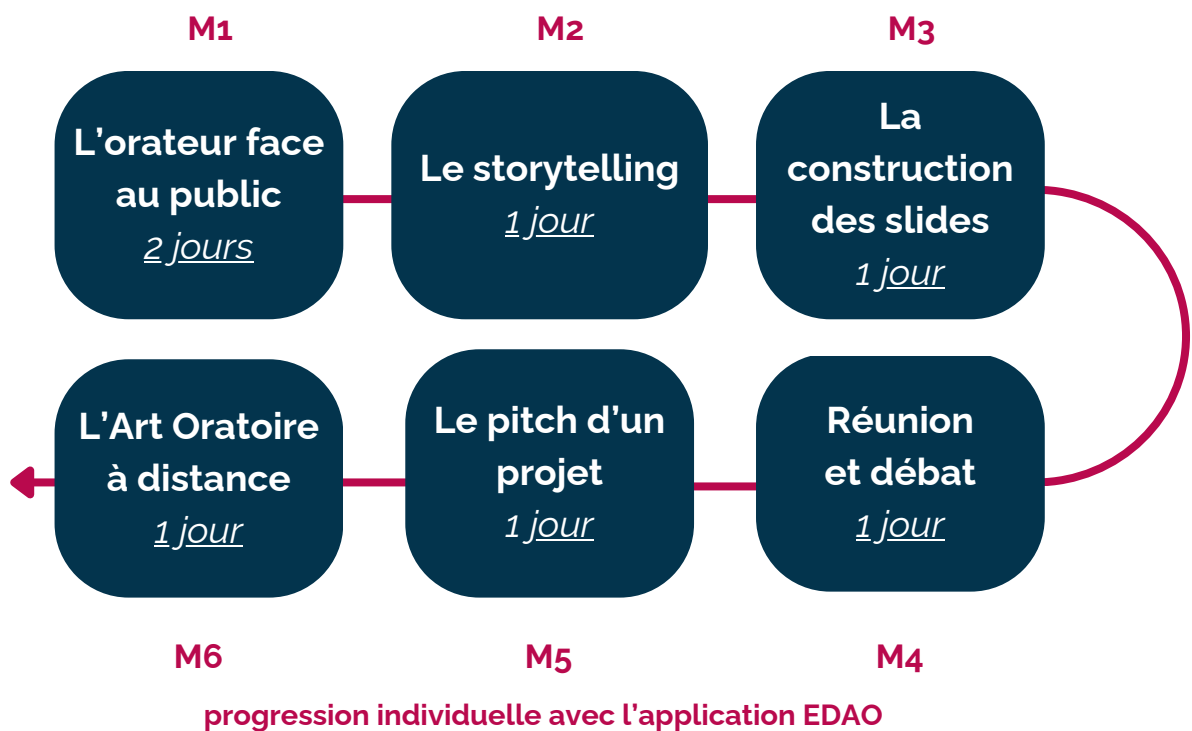
Suivi de progrès et
entraînement



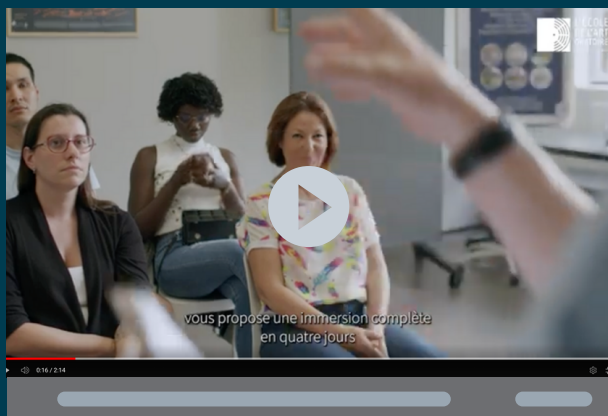
PARCOURS 3
3 MOIS POUR FAIRE PROGRESSER TOUTE L'ENTREPRISE



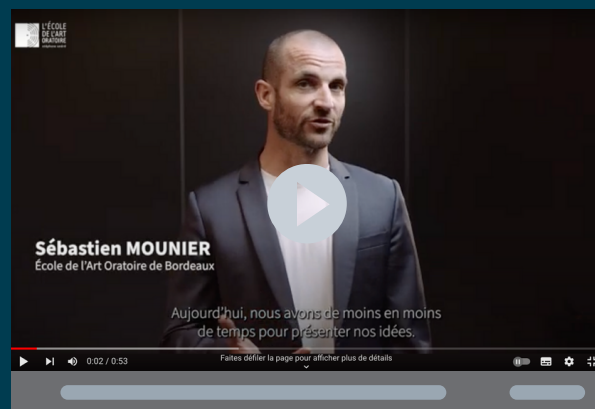
PARCOURS 4
6 MOIS POUR DEVENIR ÉLOQUENT EN TOUTE SITUATION



UN APERÇU DE NOS FORMATIONS



LE STAGE INTENSIF



L'ART DU PITCH



TÉMOIGNAGES DE NOS PARTENAIRES

CONTACTEZ-NOUS !



Florence MANA,
Directrice pédagogique

 f.mana@ecole-art-oratoire.com

 06 69 95 89 75

 01 42 89 12 03

Vous souhaitez former un **groupe de collaborateurs ou une personne** de votre entreprise ?

N'hésitez pas à contacter Florence Mana, notre directrice pédagogique, qui vous aiguillera selon vos **besoins spécifiques**. Rappelez-vous, nos formations sont **adaptables et personnalisables** !

Une fois votre demande formulée, nous **vous enverrons un devis détaillé** et nous nous coordonnerons avec vos équipes pour organiser les formations.

QUELQUES EXEMPLES DE PARCOURS MÉTIERS

Ces parcours sont destinés à vos collaborateurs lorsqu'ils sont envoyés dans une formation (en INTER) organisée au sein de notre Ecole au 4 bis rue Lord Byron (Paris 8e) ou à Bordeaux.

Toutes les dates de nos formations sont [ici](#).

N'hésitez pas à contacter notre secrétariat pour inscrire votre collaborateur à l'une de nos sessions, au 01 42 89 12 03 ou à gestion@ecole-art-oratoire.com

DIRIGEANT

Vous dirigez une entreprise, un site, un service, une business unit ?
Voici le parcours que nous vous recommandons pour gagner en leadership.

MOIS 1

Le stage intensif
(4 jours)

MOIS 1 À 4

Cours particuliers
(5 séances de 1 h)

COMMERCIAL

Vous êtes en charge du développement de votre activité, en interface régulière avec des clients ? Voici le parcours que nous vous recommandons pour mieux vendre vos idées.

MOIS 1

L'art du pitch
(1 jour)

MOIS 3

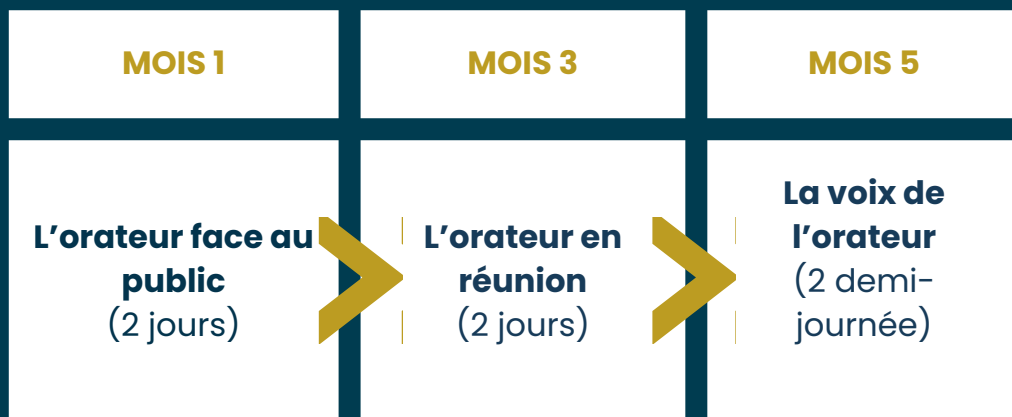
**L'orateur en
réunion**
(2 jours)

MOIS 5

**Atelier de suivi
à distance**
(2 heures)

MANAGER

Vous pilotez une équipe, accompagnez des collaborateurs ?
Voici le parcours que nous vous recommandons pour mobiliser et accompagner vos équipes.



CONSULTANT / CHEF DE PROJET

Voici le parcours que nous vous recommandons pour mieux convaincre, faire adhérer et entraîner les équipes.

